TRADE

(Part-II)

S. Madushanka

B.Sc (Mgt) Accounting (Special) (U.G)

University of of Sri Jayewardenepura

සිල්ලර වෙළෙන්දා

අවසාන පාරිභෝගිකයාට භාණ්ඩ විකිණීම සිල්ලර වෙළෙඳාම ලෙස හැඳින්වෙන අතර එසේ විකුණන්නා සිල්ලර වෙළෙන්දා ලෙස හැඳින්වේ.

සිල්ලර වෙළෙඳාමේ ලක්ෂණ

- අවසාන පරිභෝජනය සඳහා භාණ්ඩ හෝ සේවා අලෙවි කිරීම
- විවිධ වර්ගයේ භාණ්ඩ රැසක් අලෙවිය සඳහා ඉදිරිපත් කිරීම
- පාරිභෝගිකයාට අවශ්‍ය ද්‍රව්‍ය, අවශ්‍ය ප්‍රමාණයෙන්, අවශ්‍ය ස්ථානයේ දී ලබා ගැනීමට ඉඩකඩ සලසා තිබීම
- බොහෝ විට ණය පදනම මත භාණ්ඩ අලෙවි කිරීම.
- පාරිභෝගිකයා සමග සමීප සම්බන්ධතාවක් පවත්වා ගෙන යාම

ClassWork.LK

සිල්ලර වෙළෙඳුන්ගෙන් ඉටු වන සේවා :

නිෂ්පාදකයාට

- නිෂ්පාදකයාගේ නව නිෂ්පාදිත පාරිභෝගිකයාට හඳුන්වා දීම

- ප්‍රදර්ශන පුවරු හෝ පෝස්ටර් ප්‍රදර්ශනය, සාම්පල් බෙදා දීම යනාදිය මගින් භාණ්ඩ ප්‍රවර්ධනයට සහාය වීම

- භාණ්ඩ අලෙවියෙන් පසු නිෂ්පාදිත පිළිබඳ පාරිභෝගික අදහස් හා අනෙකුත් අදාළ තොරතුරු නිෂ්පාදකයාට සැපයීම

තොග වෙළෙන්දාට

- තොග වෙළෙන්දා රැස් කර ගත් භාණ්ඩ පාරිභෝගිකයා වෙත බෙදා හැරීම

- පාරිභෝගික රුචි අරුචිකම් හා වෙළෙඳපොළ පිළිබඳ තොරතුරු සැපයීම

- තොග වෙළෙඳ කටයුතු ප්‍රවර්ධනය සඳහා දායක වීම

ClassWork.LK

පාරිභෝගිකයාට

- අවශ්‍ය ද්‍රව්‍ය අවශ්‍ය ප්‍රමාණයෙන් අවශ්‍ය වේලාවට සැපයීම

- ණය පදනම මත භාණ්ඩ සැපයීම

- නව භාණ්ඩ හඳුන්වා දීම හා අවශ්‍ය අවස්ථාවල දී උපදෙස් ලබා දීම

- පාරිභෝගික අවශ්‍යතා අනුව විවිධ වර්ගයේ භාණ්ඩ සැපයීම

- පාරිභෝගිකයාට විවිධ පහසුකම් සැපයීම (නිදඃ ප්‍රවාහන පහසුකම්, විද්‍යුත් ගෙවීම් ක්‍රම)

ClassWork.LK

සිල්ලර වෙළෙඳාමේ ප්‍රවණතා

සුපිරි වෙළෙඳසැල් රටපුරා ව්‍යාප්ත වීම

අතීතයේ නගරබද ප්‍රදේශවලට පමණක් සීමා වූ සුපිරි වෙළෙඳසැල් වර්ථමානයේ ගම්බද ප්‍රදේශවල ද ව්‍යාප්ත වීම

නව තාක්ෂණය භාවිත කරමින් සිල්ලර වෙළෙඳසැල් ක්‍රියාත්මක වීම

නිදසුන් :

මිල සටහන් කිරීම	- විද්‍යුත් මිල දර්ශන
තීරු සංකේත ක්‍රම	- Bar code
කිරුම් මිණුම් ක්‍රම	- විද්‍යුත් තරාදි/Digital scale
ගෙවීම් ක්‍රම	- ණයපත් / හරපත් භාවිතය
නිරීක්ෂණ ක්‍රම	- CCTV Camera system

විවෘත ව තබන කාල සීමාව දීර්ඝ කිරීම

නිදසුන් :

රාත්‍රී කාලය හා නිවාඩු දිනවල ඕනෑ ම අවස්ථාවක ගනුදෙනු කළ හැකි වීම

ClassWork.LK

<u>සේවා සැපයුම් සමග සිල්ලර වෙළෙඳසැල් සංයෝග වීම</u>

නිදසුන් :

ලාෆ් ඉන්ධන පිරවුම්හල් සමග සුපිරි වෙළෙඳසැල් - Commercial mini Bank සමග Cargils සුපිරි වෙළෙඳසැල්

<u>ස්වයංක්‍රීය විකුණුම් යන්ත්‍ර</u>

රසකැවිලි - චොක්ලට් - සිසිල්බීම

<u>නව කළමනාකරණ ශිල්ප ක්‍රම භාවිත කිරීම</u>

ClassWork.LK

වෙළෙඳසැල් රහිත සිල්ලර වෙළඳාම
(Non store Retailing)

භාණ්ඩ මිල දී ගැනීමට පාරිභෝගිකයා වෙළෙඳසැල වෙත නො ගොස් දුරකථන, ෆැක්ස්, අන්තර්ජාලය, කැටලොග් භාවිතයෙන් භාණ්ඩ ඇණවුම් කර ලබා ගැනීමයි. මෙහි ආකාර දෙකකි.

- අන්තර්ජාල වෙබ් අඩවි හරහා සිදු වන විද්‍යුත් සිල්ලර වෙළෙඳාම Online Retailing
- ඍජු අලෙවිකරණය - Direct Marketing

ClassWork.LK

සෘජු අලෙවිකරණය - Direct Marketing

අතරමැදියන් නො මැති ව නිෂ්පාදිත කෙලින් ම පාරිභෝගිකයා අතට පත් කිරීම

නිදසුන් :

සෘජු තැපෑල - direct mail

කැටලොග් Catalogues

දුරකථන හා රූපවාහිනිය මගින්

ClassWork.LK

2021
2022
2023

උසස් පෙළ

ගිණුම්කරණය
ආර්ථික විද්‍යාව
ව්‍යාපාර අධ්‍යයනය

2021
2022

සාමාන්‍ය පෙළ

ව්‍යාපාර හා ගිණුම්කරණ අධ්‍යයනය

තනි හෝ කණ්ඩායම් පන්ති

(English & Sinhala Medium)

0763655550

S. Madushanka
B.Sc (Mgt) Accounting (Special) (U.G)
University of of Sri Jayewardenepura